



 **ROSCONGRESS**
RC-Investment

投资促进平台





俄罗斯会议展览基金会建立于2007年，其宗旨为促进俄罗斯经济潜力的发展、推进国家利益、提升俄罗斯形象等。

本基金会的营业范围包括全面研究、分析、形成并传播俄罗斯以及全球经济议事，负责管理促进商业项目，吸引投资，推动发展社会企业家精神以及慈善项目等。

 **ROSCONGRESS**
RC-Investment



来自



195

个国家的参与者

每年有



>100

场活动，从蒙得维的亚市到海参崴



>80 000

个参与者



>10 000

个媒体代表

俄展基金会投资中心

俄罗斯会议展览基金会的一种专业服务中心，负责吸引资金并扶持商业项目，服务对象包括俄罗斯和国际企业。

该服务中心帮助有效组织吸引投资、寻找潜力商业项目、协调与其它投资行业参与者的交往等方面的工作。

俄展基金会 - 信任空间

联邦级国家机关代表

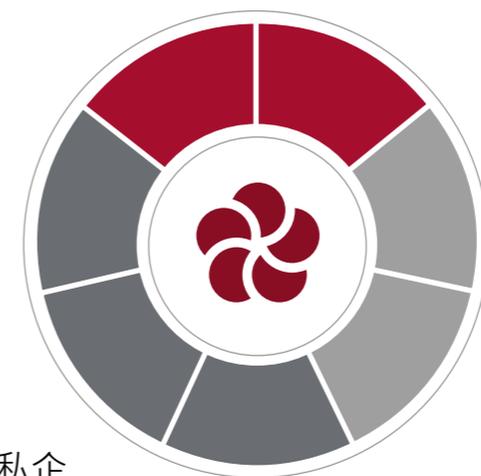
州长与其它地区合伙人

俄罗斯与国际公司和集团

开发研究所

项目首创人与私企

科学协会



俄罗斯与国际投资者和基金会

俄展基金会环境

是一个独特的国际交流平台，其能够将俄罗斯联邦等国家的关键的经济与政治活动的参与者连接在一起。

俄展基金会环境的规模帮助寻找商业、投资等各个领域的有效解决方案。

您商业项目的助手

宗旨

俄展基金会投资中心的宗旨是吸引投资并扶持实现俄罗斯联邦地区的投资、商业、出口等方面的目标项目。

项目描述

- 通过俄展基金会的俄罗斯与国际合伙人和客户网准备、整理并进行目标项目的股权融资以及债务融资；
- 根据投资者的意向评估并选择商业项目；
- 参加项目企业的股金；
- 组织与联邦级和地区级开发研究所、社会组织以及政府机关的合作；
- 举办商业视察团以及路线图发布会（俄展基金会的一种服务项目）；
- 在俄展基金会的关键平台和活动上推广目标项目等。

客户的优势

- 能够接触俄展基金会的来自195个国家的8万伙伴数据库；
- 能够有效与地区合作, 已签有60份领导级协议；
- 能够直接接触俄罗斯与国际基金会、投资公司以及私人投资者, 共有1000多单位；
- 随时进行商业项目的pipeline工作, 正在pipeline500多项目；
- 能够得到俄展基金会俄罗斯最关键的开发研究所之一的支持；
- 能够在项目一整周期之间一直收到俄展基金会团队的协助等。

团队经验

已完成的资讯项目的投资总额约是220亿美金。

工作形式

俄展基金会根据客户的目的以及工作量签署服务合同。客户支付固定的酬金或投资项目成功之后提供奖励费。

服务清单

1 组织与联邦级和地区级开发研究所、社会组织以及政府机关的合作；

2 通过俄展基金会的俄罗斯与国际伙伴以及客户网组织并吸引股权融资；

3 通过俄罗斯与国际资源, 包括出口信贷机构, 组织并吸引债务融资；

4 以监视为目的参加项目公司的股金, 项目成功之后保证推出；

5 给投资和出口项目评估并选择政府扶持应用手段；

根据客户的意向和要求评估并选择商业项目

6

提供基础设施领域项目的咨询, 包括跟踪公私合作制项目的实现；

7

在俄展基金会的关键平台和活动上进行项目推广；

8

吸引其他专业顾问并负责与他们的协调工作等。

9

筛选项目并吸引投资等工作顺序

1 初步评估

- 收到项目的意向书；
- 进行项目投资吸引力的初步评估；
- 筛选项目并加入项目库里；
- 做项目加下来的工作安排等。

2 投资分析

- 分析项目的所有资料；
- 确定商业性、战略性以及金融性的优先；
- 分析合同形式的可能方案；
- 筹备吸引资金的初步计划；
- 筹备供应合同并与项目首创人商量跟踪合同版本等。

3 准备项目

- 详细分析项目；
- 给投资者 / 债权人准备资料 (info package) :
 - 信息备忘录
 - 投资PPT / 资金模版草稿
 - 项目基本条件的计划
 - 其它；
- 明确俄罗斯与国际目标投资者 / 债权人等。

4 上市场

- 上资产市场；
- 给潜在投资者 / 债权人提交项目资料；
- 形成有兴趣的投资者 / 债权人的名单；
- 举办见面和谈判；
- 为了客户的利益进行针对性的工作和谈判；
- 完成接下来的投资项目工作；
- 吸引投资 / 完成其它所定的任务等。

目标项目的简历以及评估标准

投资 / 商业项目	
客户种类*	中小型企业
规模**	项目预算从1500万到1亿5千万美金
目标产业	<ul style="list-style-type: none">• 经济产业范围很广阔, 包括:• 高科技以及IT项目;• 工业, 包括矿物加工;• 金属设施以及公私合作制项目;• 机械制造业、设备 (包括高科技设备) 制造业本地化;• 能源、采矿工业、石油天然气产业等;• 旅游业、娱乐业等
项目阶段	<ul style="list-style-type: none">• 技术经济论证、商业计划书;• 项目的意向书、合同结构的初步协议书;• 收到或预收相关的执照以及许可证等。
投资阶段	<ul style="list-style-type: none">• 投资阶段时期 (最好不超过5年);• 偿还商业债务时期 (最好从签署债务协议书起不超过10年)。
投资者结构	<ul style="list-style-type: none">• 良好的债务信用率;• 具有同样规模以及业务方向项目的经验;• 无商业信誉等。
股金	项目首创人最少必须持有10%到20%股金。
项目效率	<ul style="list-style-type: none">• 项目经济效率以及可接受的收益率, 包括基本主要合同的价格条件:<ul style="list-style-type: none">- 积极纯现值 (NPV);- 15%以上内部收益率 (IRR);- 7年以上回收期 (PBP);• 项目的战略合理性, 考虑价格动态以及竞争对手在目标市场上的行为等。

客户简历以及项目成功要素

客户简历

- 项目首创人 / 中小型企业;
- 引资组织以及地区开发集团;
- 俄罗斯公司、集团、投资基金会等;
- 国际公司和集团;
- 个体投资者以及私人投资基金会

成功要素

- 专业的高技术团队;
- 项目“成熟”阶段或准备程度 (已有成品和收入);
- 项目的市场较大潜力 / 上国际市场的可能性;
- 项目首创人参加股权融资;
- 投资者进入良好的条件。



国际与地区合作

国际合作

在提升俄罗斯联邦在国际舞台上的形象、促进俄罗斯地区出口企业进入国外市场并发展与外国的经贸关系的工作范围内, 俄展基金会举办出国活动, 组织外国代表团, 基金会活动之间进行圆桌会并举办国家馆、双边商业论坛、俄罗斯日、商业代表团等各种形式的俄罗斯与外国商业界和政府界代表人的项目。

俄展基金会提供的推广俄罗斯联邦地区 (包括其投资和出口潜力等) 的有效解决方案如下:

- 举办出国活动, 如俄罗斯地区路线图发布会;
- 在“俄罗斯地区: 新增长点”项目范围内, 在当地举办地区巡回会议;
- 在重要的国家级会议上传播地区形象;
- 通过俄展基金会的国际和地区合伙人网扩展地区的投资能力

我们的合伙人和客户

政府机构



开发研究所和社会



地区级合伙人



公司和集团





联系方式

沙提洛夫·亚历山大
俄展基金会投资中心主任

📍 123610, 俄罗斯, 莫斯科市,
红普列斯妮娅堤岸,
12号, 俄展基金会投资中心

☎ +7 (495) 640 4440

✉ investment_support@roscongress.org

